



## **ADMINISTRATEUR DES VENTES & COLLABORATEUR COMMERCIAL**

**H / F**

**Société :** Ligier Advanced Technologies, site de Magny-Cours, Technopole

**Département :** Commerce et magasin

**Type de poste :** CDI temps plein, statut cadre au forfait 218 jours travaillés/an, à pourvoir pour le 1<sup>er</sup> décembre 2025

**Rattachement hiérarchique :** Directeur Général

**Date limite de candidature :** 19 décembre 2025

**Modalités de candidature :** CV + lettre de motivation + prétentions financières à [myjobs.lat@ligierautomotive.com](mailto:myjobs.lat@ligierautomotive.com)

**Ouverture du poste :** Septembre 2025

Nous possédons un savoir-faire reconnu depuis plus de 35 ans dans la conception et la fabrication de monoplaces et de pièces de voitures de course sous le nom de Mygale. Nous venons d'intégrer le groupe français Ligier Automotive et sommes devenus Ligier Advanced Technologies.

En unissant nos forces, nous créons un acteur majeur du sport automobile, capable d'offrir une gamme complète sous la marque Ligier, de la monoplace à l'endurance.

Nous incarnons la capacité à innover, à produire et à accompagner les constructeurs, les fédérations, les organisateurs et les équipes avec des solutions de haut niveau, dans toutes les disciplines du sport automobile.

Vous aimez les challenges et la compétition ?

***Rejoignez-nous et participez à une aventure professionnelle hors norme.***

### **Vos missions**

Directement rattaché au DG qui est le commercial de l'entreprise, vous jouerez un rôle clé dans la gestion de nos clients, le développement des ventes de nos produits à ses côtés, et vous participerez à la visibilité et au rayonnement de la marque.

Vous serez l'interlocuteur privilégié d'une clientèle internationale professionnelle du sport automobile : service compétition des grands constructeurs automobiles, écuries, promoteurs, écoles de pilotage... pour garantir leur satisfaction et résoudre leurs éventuels problèmes :

### **Tâches principales**

- Elaboration des devis de pièces détachées, supervision des expéditions, suivi des reliquats et des retours avec nos équipes production et magasin,
- Suivi des réclamations et des non-conformités, jusqu'à leur résolution,
- Point régulier du portefeuille client,
- Rédaction des propositions commerciales en support du DG: vente de voitures, de pièces de sous-traitance pour les services Motorsport des grands constructeurs automobiles,
- Suivi des offres et relances,
- Fidélisation et développement des comptes clients existants,
- Elaboration et analyse d'enquête de satisfaction,
- Vente de produits de déstockage...

### **Compétences requises**

- Excellent niveau d'anglais écrit et oral permettant de tenir une conversation téléphonique avec un anglophone,
- Solide maîtrise des outils bureautiques : Pack Office Excel avancé, Powerpoint, ERP, CRM,
- Passion pour le sport automobile,
- Connaissance approfondie de ce milieu.

### **Profil recherché**

- Issu d'une formation supérieure Technique (technicien, ingénieur en mécanique) et/ou Commerciale/Gestion, vous avez une expérience réussie de 2 à 5 ans dans la relation client et dans le secteur automobile ou industriel,
- Vous avez le sens de la relation client,
- Vous êtes dynamique, percutant et engagé,
- Vous ne craignez pas de travailler sous pression et vous faites preuve d'une grande motivation et d'engagement.

### **Rémunération**

- Salaire fixe 36 000 € à 40 000 € brut annuel selon profil et expérience + primes sur ventes,
- Avantages : téléphone et ordinateur portable, jours de RTT, prévoyance et mutuelle avec de très bonnes garanties, réfectoire, accès privilégié circuit, nombreuses opérations de motivation du personnel...

### **Pour postuler**

Envoyez CV + lettre de motivation + Prétentions financières à [myjobs.lat@ligierautomotive.com](mailto:myjobs.lat@ligierautomotive.com) ou contactez Estelle DECOSTER au 03 86 21 86 21.

Pour plus d'informations sur notre société, consultez notre site internet : **[www.ligierautomotive.com](http://www.ligierautomotive.com)** onglet Entreprise, Carrières.